

Ready for action

Was immer Sie vorhaben – wir sind für Sie da.



Extrem schmal gebaut

Terex® Demag AC 100/4: stärkster 100-Tonner auf 4 Achsen mit nur 2,55 m Fahrzeugbreite.

Das macht den Terex® Demag AC100/4 so wertvoll für Sie:

- Erster und einziger seiner Klasse mit einer Fahrzeugbreite von nur 2,55 Meter auch bei großer Bereifung 16.00R25
- Neuentwickelter 50 Meter langer Hauptausleger mit nur vier Innenkästen für herausragende Tragfähigkeiten und schnellste Teleskopierzeiten
- Einziger 100 Tonnen Kran mit Abmaßen eines 70 t 4-Achsers
- Einmalig in der Klasse: serienmäßig vier verschiedene Abstützbasen

 **TEREX®** | **DEMAG**

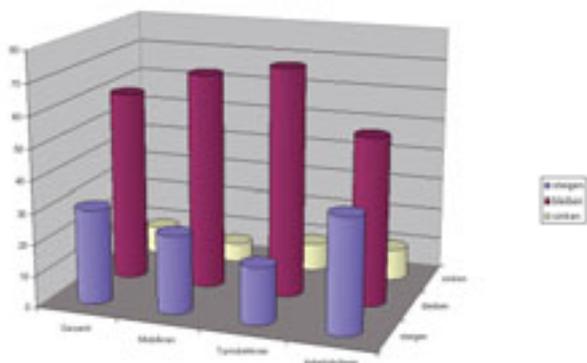
Terex-Demag GmbH & Co. KG · Zweibrücken, Germany · 00 49 (0) 63 32 / 830 · www.terex-demag.com · info@terex-demag.com

© Terex Corporation 2007 · Terex ist ein eingetragenes Warenzeichen der Terex Corporation in den Vereinigten Staaten von Amerika und vielen anderen Ländern

Höhepunkt erreicht?

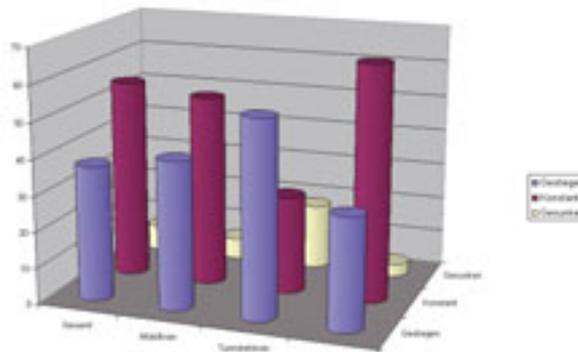
Was war das für ein Jahr! Allenthalben gute Zahlen, frohlockende Auguren und Arbeiten im Dreischichtbetrieb. Was die Branche im kommenden Jahr erwartet, hat Kran & Bühne hinterfragt.

Die letzten zwölf Monate haben bei den meisten Kran- und Bühnenvermietern für eine hohe Auslastung des Maschinenparks gesorgt. Die enormen Lieferzeiten besonders im Mobilkranbereich sorgen dafür, dass die Nachfrage nach Mietmaschinen im deutschsprachigen Raum nicht gedeckt werden kann. Dem Gesetz von Angebot und Nachfrage folgend, sollten dementsprechend auch die Mietpreise anziehen und für bessere Erträge sorgen. Dennoch sind die Preise nicht in dem Maße gestiegen, wie sie in den vergangenen Jahren gesunken sind. Auf die Nachfrage, warum dies so sei, wird freizügig erklärt, dass „sich immer wieder einer findet, der unten rein geht“ – also lieber dem Wettbewerb einen Knüppel zwischen die Beine wirft, als auf die Rentabilität des Geschäftes zu achten. Wer dieser andere ist, wird freilich nie gesagt, könnten andere einen schließlich selbst in diese Kategorie stecken. Weitere Kommentare zu den stagnierenden Preisen verweisen auf die steigenden Kosten bei Öl, Brot und Milch – nur eine Maschine zu mieten, kostete nur soviel wie vor fünf Jahren. Nichtsdestotrotz sind die Mietpreise in allen drei Sparten – Mobilkran, Turmdrehkran und Arbeitsbühnen – leicht gestiegen. Und das sollen sie



Was glauben Sie, wie werden sich Ihre Mietpreise in den kommenden 12 Monaten entwickeln?

auch im nächsten Jahr, so die Einschätzung, gleichwohl die meisten von eher stagnierenden Preisen ausgehen. Wer allerdings sein Geschäft hauptsächlich mit kleinen Turmdrehkränen bestreitet, an dem ist wohl – so die Aussage vieler Betroffener – der Zuwachs am Bruttoinlandsprodukt um 2,5 Prozent vorbeigerauscht. Hier hat Vater Staat für satte Umsatzeinbußen mit der Streichung der Eigenheimzulage gesorgt. Der viel bezeichnete „Häuslebau“ ist größtenteils weggebrochen. Zwar geht das Bundesbauministerium von

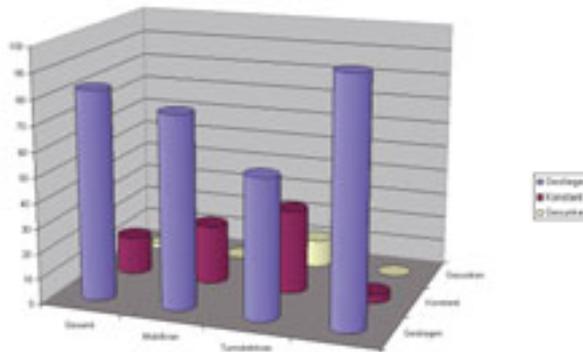


Wie haben sich Ihre Mietpreise in den letzten 12 Monaten entwickelt?

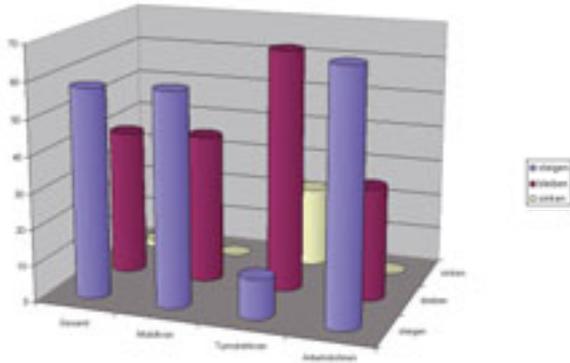
einem Zuwachs der Bauinvestitionen aus – die Prognosen lagen um die 1,5 Prozent –, aber dies geschieht hauptsächlich im Bereich der Großprojekte. Kleine Geräte kommen hier buchstäblich zu kurz.

Fuhrpark ausgebaut

Nichtsdestotrotz hat die große Mehrzahl der Vermietunternehmen ihren Fuhrpark weiter ausgebaut und das in allen Kategorien. Lediglich bei den Turmdrehkränen gab es Meldungen, dass der Mietpark reduziert wurde. Ansonsten haben mehr als die Hälfte, bei den Arbeitsbühnen sogar neun von zehn Firmen, aufgesattelt. Dass es im kommenden Jahr nicht im gleichen Maße weiter geht, hat verschiedene Gründe. Zum einen geben sich einige Unternehmer schlicht etwas vorsichtiger und zurückhaltender. Schließlich bedeutet die Aussage, dass im nächsten Jahr nicht mehr Maschinen angeschafft werden, nicht, dass es auch so kommen werde. Ein anderes Phänomen dieser Tage, ja Monate und, man muss schon fast sagen, Jahre, zeigt sich hier: die Lieferzeit. Das schlägt sich vor allem bei großen Maschinen durch, die eine längere Produktionszeit haben. Viele der Mobilkranvermieter können jetzt schon bis fast auf die letzte Schraube genau sagen, was sie im kommenden Jahr erhalten werden. Die Produktionskapazitäten bei den großen Vier sind ausgebucht. Da noch einen „Kleinen“ dazwischen zu schieben ist fast unmöglich

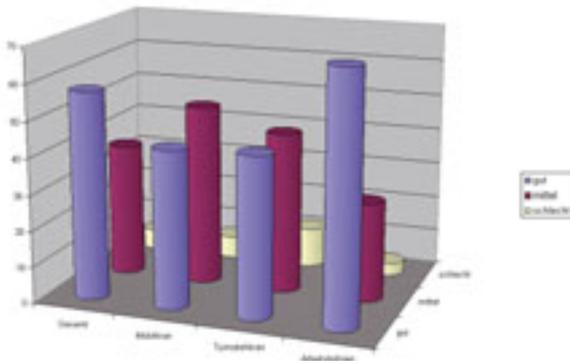


Wie hat sich die Zahl der Maschinen in Ihrer Mietflotte im letzten Jahr entwickelt?



Wie wird sich die Zahl der Maschinen in Ihrer Mietflotte im kommenden Jahr entwickeln

und sorgt vor allem für Missmut, denn wenn der eine Kunde noch einen Kran zusätzlich erhält, fühlen sich die anderen vor den Kopf gestoßen. Rien ne va plus! Nichts geht mehr. Wie schon allzu oft kann sich hier die Bühnenbranche noch als glücklicher bezeichnen. Zum einen wurden die Kapazitäten deutlich erhöht, zum anderen wird nicht hochwertiger Feinkornstahl verbaut, der auf dem Weltmarkt schier nicht zu bekommen ist und zum dritten hat sich die Nachfrage auf dem amerikanischen Markt etwas beruhigt, so dass Kapazitäten frei werden. Klare Ansage gibt es indes bei den Turmdrehkranvermietern. Wenn es geht, werden die Geräte im



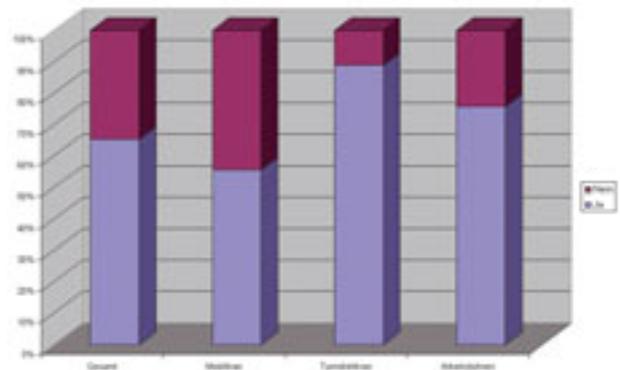
Wie schätzen Sie die derzeitige Lage in Ihrer Branche ein?

Fuhrpark gehalten. Mehr glauben allerdings, dass sie Geräte abstoßen werden, nur wenige werden die Anzahl an Maschinen steigern. Ein komplett anderes Bild als das des Vorjahres, wo es wesentlich euphorischer bei den Vermietern von Baukränen zuzuging.

Positive Einstellung

Interessanterweise finden ausgerechnet die Beteiligten aus der Turmdrehkranbranche ihre Welt am schönsten und können den Job auch jungen Menschen empfehlen. Kaum einer hat davon abgeraten. Auf ein ähnlich gutes Ergebnis kommen die Arbeitsbühnen. Lediglich rund ein Viertel raten von der Branche ab, der Rest drückt seine Zufriedenheit mit dem „Ja“ für die Branche aus. Nicht gerade mürrisch, aber zögerlich geben sich indes die Mobilkranvermieter. Trotz guter Geschäfte und adäquater Auftragslage scheint weit über 40 Prozent der Befragten etwas auf der Leber zu liegen. Diese erteilen den Jugendlichen

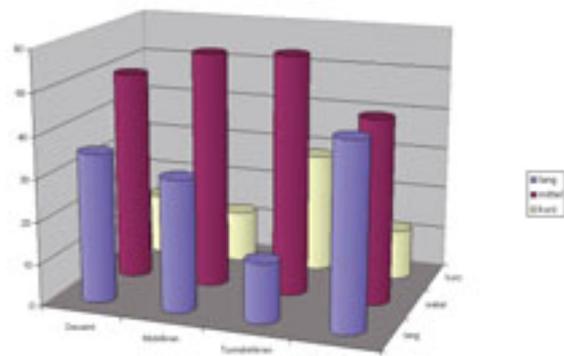
eine Absage für ihren Bereich. Zugegebenermaßen hat dies schon eine gewisse Tradition. Auch in den Vorjahren zählten die AT-Besitzer zu den vorsichtigeren Personen und haben sich lieber bedeckt und verschlossen gezeigt.



Würden Sie einem jungen Menschen empfehlen, sich für Ihre Branche zu entscheiden?

In diesem Jahr wollten wir seitens der *Kran & Bühne* einfach noch eine weitere Selbsteinschätzung von unseren Lesern erhalten und haben zum einen nach der eigenen geschäftlichen Lage nachgefragt und wollten zudem wissen, wie lange die „gute Konjunktur“ anhält.

Nach der geschäftlichen Situation befragt, gab es tatsächlich auch den ein oder anderen, der freimütig von einer „schlechten“ berichtete und dies in jeder der einzelnen Branchen. Diese sind aber überschaubar und die meisten entschieden sich für die Antworten „mittel“ oder „gut“. In Bezug auf die Verteilung zwischen der Kran- und Bühnenbranche zeigt sich ein altbekanntes und immer wieder auftretendes Bild des Frohmutes in der Bühnenbranche und einer eher als sachlich-realistisch einzustufendes neutrales „Uns geht es gut, aber nicht zu sehr“ bei den Kranvermietern. Tatsächliche Lage oder eine Mentalitätsfrage? Dies ist nicht zu beantworten.



Wagen Sie einen Blick in die Zukunft: Wie lange hält die gute Konjunktur an?

In dieses Bild passt, dass die Arbeitsbühnenvermieter von einer langfristig anhaltenden guten Konjunktur ausgehen und Kranvermieter hier einen baldigeren Abschwung erwarten. Für die Turmdrehkranabteilung soll folgender Satz als Erläuterung stehen: „Aufschwung, welcher Aufschwung?“. Eine einzelne Aussage sicherlich, aber ein Stück weit die momentane Einstellung widerspiegelnd.

ALWAYS on TOP!

...die Nr.1 für Arbeitsbühnen

ÜBERREGIONAL ERFOLGREICHSTER VERMIET-VERBUND MIT

- ▶ dem dichtesten Netz an Vermietbetrieben
- ▶ über 4500 Arbeitsbühnen
- ▶ persönlicher Beratung
- ▶ flexiblem Leistungsangebot



 0700 - 797 836 54 · www.systemlift.de



HOLLAND LIFT Verlässliche Lastüberwachung ...

- Neue höchst verlässliche Überlastsicherung
- Vollständig mechanische Ausführung, keine Elektronik, keine Datenverarbeitung
- Präzise und unabhängig von Temperatur, Luftfeuchtigkeit oder Arbeitshöhe

Holland Lift International B.V.
Tel: +31 (0) 229 285555
Fax: +31 (0) 229 285550
E-mail: info@hollandlift.com



patent pending



www.hollandlift.com