

Sind Ihre Mitarbeiter richtig ausgebildet



Riskieren Sie nichts!

Bundesweit

GERKEN 
VERMIETET ARBEITSBÜHNEN

Tel. 0211-97476-0 · Fax. 0211-97476-78
E-mail: zentrale@gerken-arbeitsbuehnen.de
www.gerken-gruppe.de

Bundesweit

Gardemann 
vermietet Arbeitsbühnen
HOCHPROFESSIONELL

Tel.: 0180 / 3 227 227 · Fax 0180 / 3 227 220
Email: training@gardemann.de
www.gardemann.de

Schweiz

rosenbauer 
IHR KOMPETENTER PARTNER IN DER SCHWEIZ FÜR HUBARBEITSBÜHNEN

Tel. +41 43 411 12 12 / Fax +41 43 411 12 20
Email: info@rosenbauer.ch
www.rosenbauer.com

Tschechische Republik

EUROSTROJ 
SCHLAGER

Tel:[420] 516 442556-7 · Fax:[420] 516 442558
Email: schlager@eurostroj.cz
www.eurostroj.cz

Bundesweit

**ARBEITSSICHERHEIT
& ARBEITSMEDIZIN** 
Ingenieurbüro Dipl.-Ing. H.
DIEMER

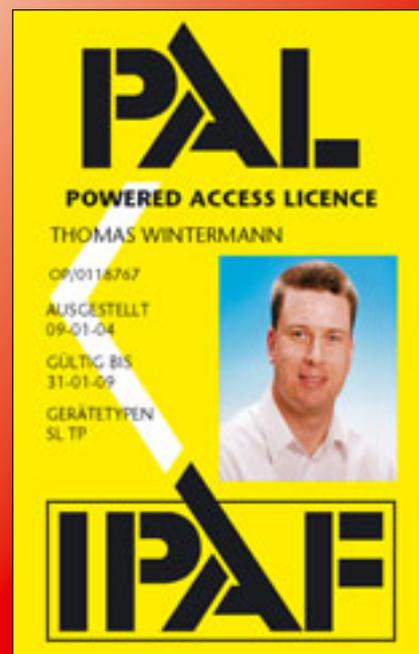
Tel.: (0 63 21) 96 81 42 · Fax (0 63 21) 96 81 43
Email: info@diemer-ing.de
www.diemer-ing.de

Ihre Firma könnte hier auch stehen

**Sollte Ihre Firma auf dieser Seite mit aufgelistet werden,
dann wenden Sie sich bitte an den Vertikal Verlag:**

Karlheinz Kopp

Tel.: (0761) 89 67 66-15 · Fax: (0761) 88 66 814
E-mail: khk@vertikal.net
www.vertikal.net



Riskieren sie nichts! Buchen Sie noch heute einen Kurs!

Neuer Schweizer JLG- Exklusivhändler

Als langjähriger Grove/ Manlift - Händler und daher erfahrener Bühnenprofi war für Stirnimann mit Direktor Alfred Wyss

Die Stirnimann Baumaschinen AG in Olten hat mit Wirkung vom 17.11. 04 exklusiv die JLG- Vertretung für die Schweiz übernommen.

das Angebot einer umfassenden und kompletten Produktpalette entscheidend - immerhin hat JLG derzeit über 100 Modelle im Bereich von 3 bis 48 Metern Arbeitshöhe im Programm (davon inzwischen über 50 Prozent mit Elektroantrieb) und kann damit die meisten Anforderungen sowohl im Bau- als auch im Industrie- und Instandhaltungsbereich erfüllen.

Mit der Zentrale im solothurnischen Olten und Niederlassungen in der Westschweiz und Graubünden (Bonaduz) ist Stirnimann immer nahe an seinen Kunden, die sowohl im Vermietgeschäft als auch in Industrie/Instandhaltung oder im Bausektor zu Hause sind. Als Händler - vermietet wird nur in Ausnahmefällen, wenn in Frage kommende Modelle vor dem Kauf getestet werden sollen - unterhält man weitere Stützpunkte bei örtlichen Baumaschinenfirmen und kann so kurzfristig in der ganzen Schweiz ausliefern. Die Auslieferungen und Transporte wiederum werden an die eigenen Kunden vergeben - eine typische win-win Situation.

Langjährige Kontakte

Schon 1978 wurde die erste JLG- Maschine angeschafft, die Partnerschaft mit Verkäufen von 30- 40 Maschinen pro Jahr dann über die Jahre ausgebaut. So war es für den Geschäftsführer der JLG Deutschland, Kai Schliephake, der auch für das Gebiet der Schweiz zuständig ist, keine Frage, den langjährigen Partner mit der Exklusivvertretung zu betreuen. „Hier verfügt man über langjähriges Know- How, eine sehr gute Marktdeckung und optimale Kenntnisse des regionalen Marktes“. Und Alfred Wyss nennt seinerseits als Argumente für die nun begonnene weitergehende Kooperation: „Die



Alfred Wyss, Direktor der Stirnimann AG (re.) und Kai Schliephake, Geschäftsführer JLG Deutschland/Schweiz, vereinbarten weitgehende Kooperation.

Qualität hat uns überzeugt, es gibt nichts Besseres. Wir können uns keine Zweitklassigkeit leisten, daher gab es zu JLG für uns keine Alternative.“ Und weiter: „wir können dadurch jetzt in jeden Bereich einsteigen, das kann uns nur motivieren“. Dabei wird zunächst der Gelenkbühnenbereich als wichtigstes Standbein angesehen, dicht gefolgt von den Scherenbühnen, aber auch die Teleskopschiene will man forcieren. „Mit dem JLG- Programm haben wir jetzt endlich eine komplette Linie“.

Mit einem „Kick off“ Tag, zu dem Kunden aus der ganzen Schweiz nach Olten eingeladen waren, wurde die vertraglich abgesicherte Kooperation bekannt gemacht. Auf dem Firmengelände konnte ein Teil der Maschinen „in natura“ besichtigt und gleich getestet werden - was auch ausgiebig genutzt wurde.

K&B



Maschinen zum „Anfassen“ auf dem Stirnimann Firmengelände in Olten