

Möchten Sie **Kran & Bühne** in gedruckter Version regelmäßig erhalten? Abonnieren Sie es einfach hier online. Dann haben Sie zu jeder Tages- und Nachtzeit Zugriff auf die neuesten Nachrichten und Hintergrundinformationen rund um die Hebeindustrie.

www.Vertikal.net/de/journal_subscription.php

Suchen Sie mehr Informationen über den britischen und irischen Markt? Mit **Cranes & Access** erhalten Sie Informationen aus erster Hand. Holen Sie sich Ihren Vorteil nach Hause. Abonnieren Sie gleich hier online.

www.Vertikal.net/en/journal_subscription.php

www.Vertikal.net/Vermieter. Ihre Vermieter aus Deutschland, der Schweiz und Österreich finden Sie ohne langes Suchen in unserem Verzeichnis. Einfach Region auswählen und Sie erhalten schnell eine Übersicht der Kran- und Arbeitsbühnenvermieter vor Ort.

www.Vertikal.net/Vermieter

Unser Gratisangebot: Der **Newsletter** von Vertikal.net. Neueste Nachrichten aus der Branche erhalten Sie sofort per Email zugesandt. Damit Sie auch nur die Nachrichten erhalten, die Sie interessieren, wählen Sie ihre Bereiche selbst aus. Loggen Sie sich noch heute ein.

www.Vertikal.net/de/newsletter.php

Die gesamte Ausgabe von **Kran & Bühne** erhalten Sie auch online als eine PDF-Datei. Laden Sie sich **das komplette Heft** gleich hier online herunter. ACHTUNG: Die Datei umfasst rund 4-5 Mb.

www.Vertikal.net/de/journal.php

Mit mehr als 200.000 Hits im Monat entwickelt sich Vertikal.net zum wichtigsten Magazin für die Europäische Hebeindustrie. Bekannt durch regelmäßige Insertion in *Kran & Bühne* und ständiges Werben auf relevanten Messen, steigt unsere Leserschaft ständig.

Sie als Vermieter haben die Möglichkeit zusätzlich zu Ihrem einjährigen kostenlosen Eintrag des Firmennamens, der Telefon- und Faxnummer, den Kontakt Ihrer zukünftigen neuen Kunden mit Ihnen zu vereinfachen.

Buchen Sie zusätzlich den Eintrag Ihres Logos, der Internetadresse und Ihrer E-mail Adresse für nur €480.00.- im Jahr.

Wenn Sie das Logo nicht wollen, dann listen wir Ihre Internet- und E-mail Adresse für nur €280.00.- ein Jahr lang auf.

Mit nur einem Klick auf Ihr Logo, ihre Internet Adresse oder auf Ihre E-mail Adresse gelangen die Kunden auf Ihre Website oder können sich über E-mail direkt mit Ihnen in Verbindung setzen.

Wenn Sie mehrere Niederlassungen eintragen wollen, gewähren wir Ihnen folgende Rabatte

	Einträge	12 Monate	6 Monate
E-Mail -und Internetadresse	5-9	€1.080.00.-	€648.00.-
E-Mail -und Internetadresse und Logo	5-9	€1.800.00.-	€1.080.00.-
E-Mail -und Internetadresse	10-14	€1.340.00.-	€804.00.-
E-Mail -und Internetadresse und Logo	10-14	€2.400.00.-	€1.340.00.-
E-Mail -und Internetadresse	15-19	€1.760.00.-	€1.056.00.-
E-Mail -und Internetadresse und Logo	15-19	€3.600.00.-	€1.760.00.-
E-Mail -und Internetadresse	20-50	€2.640.00.-	€1.584.00.-
E-Mail -und Internetadresse und Logo	20-50	€4.800.00.-	€2.640.00.-

Fehlt Ihre Firma im Vermieter-Verzeichnis?

Dann füllen Sie doch einfach das nachfolgende Formular aus und Sie erhalten dadurch einen kostenlosen Eintrag ins Verzeichnis.

Kategorie: Kran- oder Bühnervermietung

Die folgenden Informationen erscheinen auf der Webseite:

Firmenname: _____
 Telefonnummer: _____
 Faxnummer: _____
 Bundesland: _____
 Land: _____

Die folgenden Informationen erscheinen NICHT auf der Webseite:

Ihr Name: _____
 Berufsbezeichnung: _____
 PLZ Stadt: _____
 Strasse: _____
 E-Mail: _____
 Internetadresse: _____

- Ja, ich möchte zusätzlich den kostenpflichtigen Eintrag der E-Mail und Internetadresse für €280.00.- im Jahr
- Bitte informieren sie mich über weitere Möglichkeiten im Vermieter-Verzeichnis zu werben

Kostenlos

Eintrag
 Firmenname
 12 Monate kostenlos

Eintrag
 Bundesland
 12 Monate kostenlos

Eintrag
 Telefonnummer
 12 Monate kostenlos

Eintrag
 Faxnummer
 12 Monate kostenlos

Standard Tarif

Eintrag
 E-Mail -und Internetadresse
 12 Monate €280.00.-

Eintrag
 E-Mail -und Internetadresse und Logo
 12 Monate €480.00.-

Vertikal.net / Vermieter

Schadensverhütung und die richtige Versicherung

Der Wettbewerb unter den Vermietunternehmen von Arbeitsbühnen, Baumaschinen und Kranen hat in den letzten Jahren enorm zugenommen. Matthias Morneweg gibt einen Überblick.



Aber nicht nur der Wettbewerb macht vielen Unternehmen Sorge, sondern auch die steigenden Schadensquoten im Bereich der Maschinen- und Kfz-Versicherungen. Diese führen zu immer höheren Prämien und somit zu steigendem Kostendruck. Da die meisten Schäden von den Mietern (Bedienern) verursacht werden, haben die Vermieter nur einen geringen Einfluss auf die Schadensentwicklung. Um



so wichtiger ist es, den geringen Einfluss geltend zu machen und mit den Kunden über diese Problematik zu sprechen und die Bediener zu sensibilisieren. Eine gute Einweisung und eine schriftliche Protokollierung der Übergabe ist nicht nur sinnvoll, sondern zwingend notwendig.

Regelmäßige Schulungen und Seminare für die Mitarbeiter und gute Kunden könnten helfen den Umgang mit den Geräten zu verbessern und somit auch dazu beitragen die Schadensfrequenz zu senken. Jeder vermiedene Schaden spart allen Beteiligten Geld, Zeit und Stress.

Die richtige Formulierung der Kfz- und Maschinenversicherung ist ein weiterer wichtiger Punkt. Nur eine eindeutige und korrekte Formulierung vermeidet Streitigkeiten mit dem Mieter im Schadensfall. Hier sollte nicht nur der grundsätzliche Versi-

cherungsumfang und die Selbstbeteiligung im Schadensfall, sondern auch die Ausschlüsse Berücksichtigung finden. Wichtig ist auch die Information an den Mieter über entsprechende Selbstbeteiligungen, dass grobe Fahrlässigkeit und Vorsatz, beispielsweise bei Diebstahl, nicht versichert sind, und der Mieter hierbei in Regress genommen werden kann.

Vorsicht vor Betrügern

In den letzten Wochen und Monaten ist das Thema „Unterschlagung“ verstärkt im Gespräch. Hier sind einige Fälle bekannt geworden, bei denen einzelne Personen oder auch Firmen versucht haben sich die Geräte über den Weg „der Anmietung ohne Rückgabe“ zu eigen zu machen. Hier bedeutet Risk – Management auch, sich die Kundschaft anzusehen und sowohl die Firmenkunden als auch die Privatkunden entsprechend zu prüfen.

Ohne eine Prüfung der Kunden gefährden Sie Ihren Versicherungsschutz für das Risiko „Unterschlagung“ in der Maschinenversicherung, weil Sie als Versicherungsnehmer Ihren so genannten Obliegenheiten nicht nachgekommen sind und die Versicherung das Fehlverhalten als „grobe Fahrlässigkeit“ bewerten kann.

Nur mit Schadensverhütung alleine ist es aber nicht getan. Leistungsstarke und maßgeschneiderte Versicherungskonzepte sind wichtiger denn je. Gerade im Bereich der „technischen Versicherung“ (Maschinenversicherung) konnten in den letzten Jahren neben den „Allgemeinen Bedingungen“ (Standard) zahlreiche Einschlüsse und Besonderheiten

Empfehlungen

Bei der Abholung von LKW- oder Anhängerarbeitsbühnen sollten Sie eine Kopie vom Führerschein und Personalausweis des Abholers fertigen. Bei der Anlieferung von Arbeitsmaschinen auf Baustellen sollten Sie

die Personalien und die Gültigkeit des Ausweises prüfen und den Namen, die Ausweisnummer und die ausstellende Behörde in den Mietvertrag oder das Übergabeprotokoll mit aufnehmen.



Versicherungsbeispiel - Maschinenversicherung

Ein Unternehmen vermietet Arbeitsbühnen. Der Jahresmietumsatz im Jahr 2003 betrug rund 1000000 Euro. Bei einer Vorschadensquote von unter 70 Prozent und einer Selbstbeteiligung in Höhe von 1000 Euro beziehungsweise zehn Prozent bei Diebstahl und 25 Prozent bei Unterschlagung würde dieses Unternehmen etwa 17250 Euro inklusive Versicherungssteuer für eine erstklassige Maschinen-Spezi-

al-Police bezahlen. Alle zum Mietpark gehörenden Arbeitsbühnen sind „Top“ versichert und der Verwaltungsaufwand ist minimal. Auf Wunsch können auch Fremdanmietungen (Fremdgeräte) mitversichert werden. Das Angebotsbeispiel ist von Martens & Prahl Versicherungskontor GmbH Kassel, Matthias Morneweg erstellt.

Kran & Bühne

benennen und zum anderen so festzulegen, dass der Ersatzwert vor allem aus Sicht des Versicherungsnehmers als angemessen angesehen wird.

Um die Diskussion über den Zeitwert (nach Schwackeliste) zu umgehen, ist es sinnvoll im Schadensfall den „Wiederbeschaffungswert“ als unterste Grenze festzulegen. Ebenso sollte festgelegt werden, was unter Wiederbeschaffungswert zu verstehen ist und wie dieser ermittelt wird. Ein wirklich leistungsfähiges Konzept sorgt für eine klare, lückenlose Zuordnung und lässt keinen Raum für strittige Interpretationen und Diskussionen zum Nachteil des Versicherungsnehmers.

Nicht nur die Sachversicherungen spielen eine wichtige Rolle bei Vermietunternehmen, auch eine maßgeschneiderte Betriebshaftpflicht-, eine gute Rechtsschutz- und eine leistungsstarke Warenkreditversicherung - für die Absicherung gegen Zahlungsausfälle - gewinnen immer mehr an Bedeutung.

Es ist in dieser Branche wichtig nicht auf 08/15 - Lösungen zurückzugreifen, sondern sich einem Spezialisten anzuvertrauen, der im Laufe vieler Jahre in enger Zusammenarbeit mit Unternehmen und Verbänden der Branche die Lösungen konzipiert hat, die dem wirklichen Bedarf gerecht werden.

Ein umfassendes Konzept darf natürlich nicht für sich alleine stehen, sondern muss durch einen guten Service abgerundet werden. Hierzu gehört eine schnelle und kompetente Abwicklung von Schäden ebenso wie die ständige Aktualisierung der bestehenden Verträge.

« vereinbart werden. Zu nennen sind hier unter anderem Kostenpositionen wie; Aufräumungs- und Entsorgungskosten, Dekontaminationskosten und Entsorgungskosten für Erdreich, Bergungs- und Schutzkosten sowie Luftfracht- und Zollkosten die bis zu einer fest vereinbarten Erstrisikosumme als mit versichert gelten.

Nicht zu unterschätzen ist das bereits erwähnte Unterschlagungsrisiko. Die Selbstbeteiligungsregelungen insbesondere bei Unterschlagungs- und Diebstahlschäden sollten so vereinbart werden, dass sie nicht zu existenzgefährdenden Substanzverlusten führen. Im Normalfall liegt die Selbstbeteiligung bei Diebstahl und Unterschlagungsschäden zwischen 10 - 25 Prozent. Jeder Eigentümer von Arbeitsbühnen, Baumaschinen oder Kranen, der auf einen versicherten Schaden zurückblicken kann, wird auch nachvollziehen können, wie wichtig es ist den „Ersatzwert“ im Versicherungskonzept zum einem konkret zu



Autor:

**Matthias Morneweg /
Martens & Prahl
Versicherungskontor
Kassel**