

Robuste Kompakt-Seilzuggeber von SIKO:
Mehr Raum für Standsicherheit!



Schluss mit Sicherheitslücken in der Kran- und Hebeteknik! SIKO's neue Kompakt-Seilzuggeber ermöglichen dank geringerer Baugröße doppelt ausgelegte Messtechnik. Die robusten Geber SG20/SG30 bieten hohe Schutzart, busfähige Sensorik und große Temperaturtoleranz [-40 ... +80°C]. Darauf ist Verlass.



Precision in Motion

Qualität lohnt – Flexibilität made in Germany.
Fordern Sie uns!

SIKO GmbH, Tel. +49 7661 394-0, www.siko.de



Consider the possibilities...

 www.maedacranes.com

beeindruckend

Digitaldruck · Mailings · Duftdruck · Multibooks® · Prospekte · Plakate
Broschüren · Deckenhänger · Faltpläne · Bücher · Kunstkataloge · Mappen
Wandtattoos · XXL-Plakate · T-Shirts · Banner · Streetmarketing · Displays



QUENSEN
DRUCK + VERLAG
GMBH & CO. KG

Utermöhlestraße 9 · 31135 Hildesheim
Telefon 0 51 21/7 48 79-0 · Telefax 0 51 21/7 48 79-29
info@quensen-druck.de · www.quensen-druck.de

Reifere Modelle bevorzugt

Trendwende? Kehrtwende? Zusammenbruch? Die Ausdrücke fallen recht drastisch aus, wenn es darum geht, den Markt für gebrauchte Maschinen zu beschreiben, wie er sich in letzter Zeit entwickelt hat. Doch es gibt auch Lichtblicke. Alexander Ochs hat sich umgehört.



Ging nach Osteuropa: ein Demag AC 50-1 aus dem Pool von KMS

Der eine sagt: toll, der andere sagt: schlecht. Das ist bei der Wirtschaft und Konjunktur so und auch in unserem Geschäft“, sagt Michael Gwosdz-Kaupmann, bei Tadano Faun seit Juli verantwortlich für das Geschäft mit Gebrauchtmaschinen. Er zieht es vor, die Lage zu beschreiben statt sie zu bewerten: „Es sind viele Gebrauchtkrane im Markt vorhanden. Qualitativ und quantitativ ist es seit dem Sommer besser geworden, die Kunden sind etwas kaufreudiger geworden.“ Zuvor habe es sehr viele Anfragen gegeben, die dann aber folgenlos und erfolglos blieben. Mittlerweile handelt es sich dem Experten zufolge wieder um Anfragen mit echtem Interesse, zeitnah zu investieren.

Doch was ist zuvor passiert? Der Markt für gebrauchte Maschinen war komplett überhitzt. Das ging so weit, dass Gebrauchtkrane bisweilen über dem Neupreis gehandelt wurden, so groß war die Nachfrage, so dringend der Bedarf. Darauf folgte bekanntlich der Kollaps. „Der Gebrauchtmarkt ist drastisch zurückgegangen, ja richtig zusammengeknallt“, stellt Karl Kemper fest. „Wir haben enorme Preisnachlässe hinnehmen müssen. Mittlerweile haben wir kurze Lieferzeiten und bröckelnde Preise. Der Markt hat sich momentan noch nicht ganz beruhigt, auch wenn sich die Preise ein wenig stabilisiert haben“, erklärt der Geschäftsführer der Firma KMS-Cranes, die

sich auf den Handel mit gebrauchten Mobilkränen spezialisiert hat.

Auch Uwe Kelm, Verkäufer beim Kran- und Baumaschinenhandel M. Stemick in Haltern am See, stöhnt über das Überangebot an Gebrauchtkranen. „Ob die Abwärtsspirale weiter anhält, ist schwierig abzuschätzen. Was noch gut läuft, ist alles mit mehr als vier Achsen“, sagt er, „da hier zum Teil noch Lieferzeiten beim Hersteller bestehen.“

Nach wie vor macht potenziellen Käufern die Bank oft einen Strich durch die Rechnung, sodass diese keine Finanzierung hinbekommen. Kemper weiß, wovon er spricht, er kennt das Geschäft weltweit, denn sein Unternehmen liefert zu fast 75 Prozent rund um den Globus. Nur etwa jeder



Dieser LTM 1050-1 wurde bei KMS aufgearbeitet und an einen Abschleppdienst verkauft

◀ vierte Mobilkran von KMS wandert in den deutschsprachigen Raum.

Trendwende

Waren die vergangenen Jahre geprägt von einem irren Run auf junge Maschinen, so konstatiert Kemper nun eine „absolute Trendwende“. Nun werden zehn bis zwölf Jahre alte Maschinen eingekauft, weil der Kunde diese eben noch aus eigener Tasche bezahlen oder mit 20, 30 Prozent Fremdfinanzierung erwerben kann. Junge Maschinen, zuvor der Renner am Markt, fallen nun durchs Raster. Entsprechend weniger werden sie gehandelt.

„Nein, das ist sicher kein Trend bei den Arbeitsbühnen“, widerspricht Georg Plesker, als Key Account Manager zuständig für den Verkauf gebrauchter „Steiger“ bei Ruthmann. „Es gibt deutlich mehr Nachfragen als vor zwei, drei Jahren. Im Größenbereich über 30 Meter übersteigt die Nachfrage sogar das Angebot. Dafür sieht es bei den Maschinen bis 30 Meter durchwachsen aus.“ Auch saisonale Faktoren spielen hier mit hinein: Zum einen ist Baumschnittsaison, zum anderen steuern wir aufs Jahresende zu, da werden flugs noch Gelder mobilisiert. „Im Moment ist ganz klar die Nachfrage etwas stärker“, freut sich Plesker. Nach wie vor hoch ist die Verweildauer der Bühnen beim Erstbesitzer. Plesker spricht von durchschnittlich zehn Jahren.



Ein gebrauchter Tadano Faun ATF 90-4, Erstzulassung 1995

Und was tun (als Verkäufer), wenn die Gebrauchten nicht weggehen wie die berühmten warmen Semmeln? Oder wo ich kann mich als potenzieller Käufer noch nach günstigen Gebrauchten umsehen? Eine Alternative sind Internetauktionen, wie sie zum Beispiel IronPlanet oder Ritchie Bros. anbieten. Beide Versteigerer machen auch in diesen Zeiten gute Geschäfte. Ob sich das Aufspringen auf den Internet-Zug lohnt, sollte jeder allerdings vorab genau prüfen. Stichwort: Katalog. Unabdingbar ist es, sich als Verkäufer rechtzeitig darum zu kümmern, damit die Maschinen auch im Katalog auftauchen. Denn nur so können sie zu einem angemessenen

Das Betriebsgelände der M. Stemick GmbH in Haltern/NRW



Preis an den Mann gebracht werden. Als Orientierung dient auch ein Fragenkatalog. Werden dort ähnliche Maschinen verkauft – oder nur Bagger und Dumper? Für welchen Preis kamen zuletzt vergleichbare Maschinen unter den Hammer? Erreiche ich dort meine Zielgruppe? Vorab informieren ist das A und O. Sonst ergeht es Ihnen vielleicht wie einst dem Mitarbeiter eines großen Unternehmen aus der Arbeitsbühnenbranche, der ein großes Konvolut verkaufen sollte. Was er dann auch tat. Allerdings zu einem derart miserablen Preis, dass er seinen Posten räumen musste. **K&B**