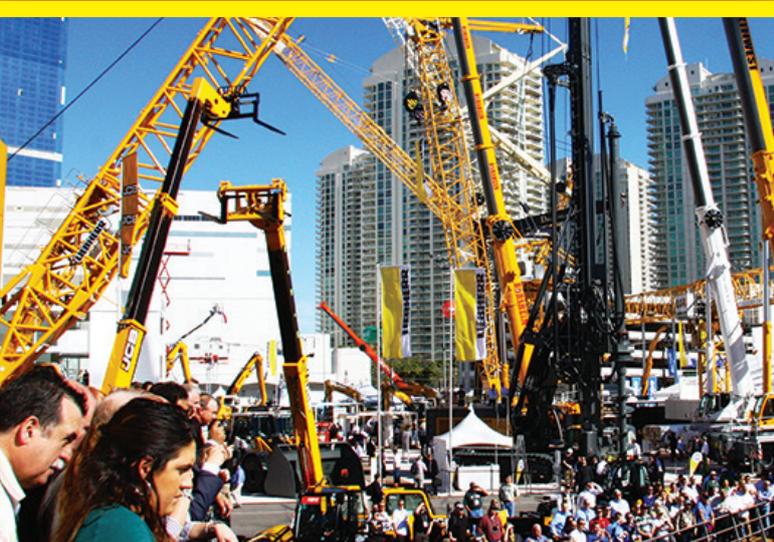


Vertikal

Conexpo Messeführer

**Der Branchenführer
zur großen Messe in
Nordamerika**



**Verpassen Sie
nicht den
Anzeigenschluss...
8.
Februar
2017**

**Buchen Sie heute schon Ihre Anzeige,
um eine Top-Position in unserem
Messeführer zu erhalten. 64 Seiten
zweisprachig in Englisch und Spanisch!**

- Mehrere Tausend Exemplare werden gezielt in den Kran-, Bühnen- und Teleskoplader Bereichen verteilt
- Komplette Ausstellerliste nach Maschinengattung
- Tourenvorschläge nach Maschinengattung
- Leicht zu lesende Messepläne
- Las Vegas Führer mit Stadtplan, Restaurants, Bars und Attraktionen
- Auch als Download erhältlich via Vertikal.net und Magzter

**Für weitere Informationen
Tel: +49 761 89786615 oder
email: info@vertikal.net
www.vertikal.net**

Kwitek und Raimondi

Händlerschaft besiegelt

Der italienische Turmdrehkranhersteller Raimondi macht Kwitek Krane zum Händler für seine komplette Produktpalette in Süddeutschland. Die Firma wurde 1975 von Richard Kwitek und seiner Frau gegründet und startete mit Kranersatzteilen und entsprechende Serviceleistungen. Nach und nach kamen Krantransporte, Kranmontage und -demontage sowie Verkauf und Vermietung von Kranen dazu. Seit 2010 führt Richard Kwitek jr. die Geschäfte. In-

zwischen ist das Unternehmen in Wenzelbach nordöstlich von Regensburg ansässig. Im März 2016 wurde hier das neue 25.000-Quadratmeter große Hauptquartier bezogen. Mittlerweile umfasst das Portfolio von Kwitek Krane der Marken Liebherr, Cattaneo, Potain, Wolff und Arcomet – und nun auch Raimondi.

„Nach mehreren Meetings und einem Besuch am Stammsitz von Kwitek Krane war für uns klar, dass



ein Händlerabkommen sich für Raimondi Cranes als vorteilhaft erweisen würde. Der deutsche Markt mit seiner gesunden Bauwirtschaft bietet große Chancen. Aber wie in vielen Märkten braucht es einen gut etablierten Partner, der in der Branche bekannt ist. Wir sind zuversichtlich, dass Kwitek mit seinen 40 Jahren Erfahrung

Raimondis Marktanteil in bedeutende Höhen bringen wird“, erklärt Raimondi-Chef Ahmed Alkoshai-bi. Richard Kwitek fügt hinzu: „Wir freuen uns, Raimondi Cranes zu repräsentieren, ein italienisches Traditionsunternehmen mit einer Top-Fertigung, technischen Innovationen und extrem aufmerksamem Aftersales-Service.“ <<

Alle (sechs) Jahre wieder

TVH buhlt um Lavendon

TVH wirft seinen Hut in den Ring und probiert erneut, Lavendon zu übernehmen. Unaufgefordert haben die Belgier ein Angebot in Höhe von 348 Millionen Pfund (umgerechnet 407 Millionen Euro) abgegeben. Rechnet man noch

die Schulden von Lavendon hinzu, kommt man insgesamt auf etwa 592 Millionen. Zwei Zusagen hat TVH schon in der Tasche: die der Anteilseigner GVQ Investment Funds (Dublin) und Unicorn Asset Management, welche 12,3 Prozent

der Anteile auf sich vereinen. TVH bräuhete allerdings 50 Prozent plus x. Eine Antwort der Briten ließ nicht lange auf sich warten, und die fiel wie gewohnt aus: No, thanks! Lavendon bestätigte, dass beide Firmen seit Spätsommer Gespräche miteinander geführt hätten. Pascal Vanhalst von TVH ist sich sicher: „Die Übernahme von Lavendon würde einen enormen Schritt nach vorn für un-

sere Vermietaktivitäten bedeuten. Außerdem würde dies unsere geographische Expansion vorantreiben, denn TVH würde damit in neue Märkte vorstoßen: Großbritannien, den Mittleren Osten und Frankreich. Von Lavendons umfangreichem Vermiet-Knowhow und dem Fokus auf Sicherheit würden die Kunden der dann vergrößerten Firmengruppe klar profitieren.“ <<

Vier Millionen investiert

Ilsfeld bezogen

Im Oktober hat Palfinger seine neue Niederlassung in Ilsfeld feierlich eingeweiht; bezogen und eröffnet wurde sie bereits im Sommer. Da die alte Zweigstelle in Abstatt aus allen Nähten platzte, musste das Unternehmen handeln. Alles, was

Palfinger zu bieten hat, wurde zur Einweihung aufgefahren, bei den Kranen reichte die Palette vom Traktor bis zum 42-Meter-Schwerlastkran. Außerdem war unter anderem eine 48-Meter-LKW-Bühne P480 auf MAN TGM 18.290 2-

Achs-Fahrgestell zu sehen. Rund 1.200 Menschen kamen zur Feier. Niederlassungsleiter Uwe Falk ist voll des Lobes: „In der Rekordzeit von nur einem halben Jahr wurde das 1.700 Quadratmeter große Gebäude auf einem 8.000 Quadratmeter großen Areal aus dem Boden gestampft und uns hundertprozentig funktionsfähig übergeben. Wir lagen damit sogar vor dem angepeilten Fertigstellungsdatum.“ Vier

Millionen Euro hat Palfinger in die neue Ilsfelder Niederlassung investiert. <<





Kurz & Wichtig



↑ Seit 1. November 2016 ist **Danilo Ettl** neuer Verkaufsleiter bei der deutschen HMF-Tochter im neu definierten Vertriebsgebiet „Mitte-Kassel“. Für die HMF Ladekrane & Hydraulik GmbH verantwortet der ehemalige Radprofi dort die Betreuung von Händlern, LKW-Verkäufern und Endkunden.

→ Die italienische Baufachmesse **SAIE** hat die Konsequenzen aus dem jahrelangen Niedergang gezogen und wechselt vom jährlichen in den Zwei-Jahres-Rhythmus. 2017 gibt es somit keine SAIE, sondern nur in den geraden Jahren, also 2018, 2020, 2022 etc.

Terex Cranes macht **Ingo Nöske** zum Leiter für das globale Raupenkrane-Produktmanagement und **Dr. Ascan Klein** zum Leiter des globalen Kompetenzzentrums Technologieplattformen. In seiner neuen Funktion leitet Nöske die für die Raupenkrane-Linien der Marken Demag und Terex verantwortlichen globalen Produktmanagement-Teams. Klein ist dafür verantwortlich, gemeinsame Ansätze in der Entwicklung von Kransoftware, Elektronik-, Hydraulik- und Lastmanagementsystemen zu fördern. ↓



↑ Bei Rolls Royce Power Systems mit seinen Marken MTU und L'Orange wird der Wechsel an der Spitze nun konkret. Neuer Vorstandsvorsitzender ist **Andreas Schell**. Offiziell tritt er sein Amt am 1. Januar 2017 an. Berichten wird Schell an Rolls-Royce-Vorstandschef Warren East.

→ Neuer President von Terex Cranes ist **Steve Filipov**. Nach nur gut einem Jahr in dieser Funktion macht Ken Lousberg Platz und verlässt das Unternehmen. Filipov wird seine neue Rolle zusätzlich zu seinem derzeitigen Job als Leiter von Terex Material Handling & Port Solutions übernehmen, bis dieser Geschäftsbereich voraussichtlich zum Jahresende ganz an Konecranes übertragen sein wird.

Klubb Ibérica, der Vertriebspartner der Franzosen für die Iberische Halbinsel, kürt **Yon Boulandier Picado** zum Vertriebsleiter. Er kommt vom spanischen LKW-Bühnen- und Kastenwagenaufbauer Movex. ↓



Arbeitshöhe und Korblast

Zuwachs bei Palfinger

Mit der P 280 B hat Palfinger im 3,5-Tonnen-LKW-Bühnen-Bereich aufgestockt. Bei der Hausmesse im Löbauer Werk, zu der rund 100 Gäste kamen, wurde das neueste Modell auf einem Sprinter vorgestellt. Als maximale Arbeitshöhe

gibt Palfinger 27,60 Meter an, und das mit bis zu 230 Kilogramm. Die Reichweite liegt bei 17 Meter, allerdings bei einer Korblast von 100 Kilogramm. Die P 280 B verfügt über einen Aluminium-Teleskopausleger. <<

Gardemann will Nr. 1 werden

Regionale Ausrichtung

Vor einem dreiviertel Jahr hat das zur Lavendon-Gruppe gehörende Traditionsunternehmen Gardemann Arbeitsbühnen die Veränderung seiner Organisationsstruktur bekannt gegeben. Als ambitioniertes Fernziel gibt Geschäftsführer Dietmar Müller nun aus: „Unser Ziel ist es, der führende lokale Arbeitsbühnenvermieter in Deutschland zu werden.“ Zum 1. April 2016 sind die ersten regionalen Vertriebszentren gestartet, und die

Geschäftsbereiche der Straßengeräte und Industriearbeitsbühnen wurden getrennt. In den darauffolgenden Wochen sind Regional-Teams gebildet worden. Müller sieht bereits positive Effekte: „Wir stellen schon jetzt fest, dass in vielen Regionen eine partnerschaftliche und vertrauensvolle Beziehung zu unseren Kunden gewachsen ist und die Regionalstruktur positiv angenommen wird.“ <<





STELLEN SIE SICH DIE ZUKUNFT VOR.

Melden Sie sich heute an und erhalten Sie ultimative Einblicke in die Zukunft der Hebetchnik.

Stellen Sie sich ein zügigeres Aufbauen vor. Stellen Sie sich einen schnelleren und sichereren Betrieb vor. Stellen Sie sich Einblicke in die Zukunft vor, gezeigt von über **2.500 Ausstellern** auf mehr als **232.000 Quadratmetern**, einschließlich der Lift Safety Zone der NCCCO.

In Las Vegas wird diese Vorstellung vom 07. -11. März 2017 zur Realität - und wenn Sie jetzt reservieren, können Sie sich Ihren Platz bei dieser Großveranstaltung sichern ... und sparen!

Holen Sie sich den Vorzugspreis von \$149 (und sparen Sie bis zu \$100), indem Sie sich frühzeitig unter www.conexpoconagg.com anmelden.



**IST ES NEU,
IST ES HIER.**

07. - 11. März 2017 | Las Vegas Convention Center | Las Vegas, USA



Zusammen
mit

niftylift

+49 (0) 34205 219898

www.niftylift.com



- ✓ Hohe Leistung
- ✓ Niedrige Umweltbelastung



Unübertroffene Leistungsmerkmale
bei allen Modellen von 9m bis 28m.

Durch die **Hybrid** Technologie und das
SIOPS[®] Bedienerschutzsystem sind unsere
Maschinen eine sichere und effiziente Wahl.

Weitere Informationen erhalten Sie unter
034205 219898 und auf unserer Website
www.niftylift.com.

Für Service
& Reparatur
wählen Sie
034205 219895

+ + + NEWS TICKER + + + NEWS TICKER + + + NEWS TICKER + + +

Die **Palfinger-Gruppe** konnte zwischen Januar und September 2016 nahezu eine Milliarde Euro umsetzen: In neun Monaten wuchs der Umsatz um knapp 11 Prozent auf 996,6 Millionen Euro. Ein neuer Rekord für die ersten drei Quartale. Das operative Ergebnis (EBIT) stieg um 11,7 Prozent auf 86,4 Millionen Euro. Das Konzernergebnis der ersten drei Quartale 2016 liegt mit 49,7 Millionen Euro um 3,4 Prozent über dem Vorjahreswert von 48,1 Millionen Euro.

Zwischen Januar und September hat **Skyjack** 721,7 Millionen Dollar umgesetzt (650 Millionen Euro), 1,5 Prozent mehr als im gleichen Zeitraum des Vorjahres. Der Betriebsgewinn schrumpfte um 11 Prozent auf knapp 136 Millionen Dollar (122,5 Millionen Euro). Schuld daran ist ein flaches erstes Halbjahr. Im 3. Quartal haben die Umsätze wieder angezogen.

Im 3. Quartal 2016 konnte **Wacker Neuson** Umsatz und Ergebnis gegenüber dem Vorjahr leicht steigern. In den ersten drei Quartalen erzielte der Konzern einen Umsatz von 1.013,5 Millionen Euro, was fast exakt dem Vorjahresniveau entspricht, wobei sich vor allem das schwache 1. Quartal bemerkbar macht.

Manitou hat zwischen Januar und September dieses Jahres eine Milliarde Euro umgesetzt, ein Plus von sechs Prozent gegenüber demselben Zeitraum im Vorjahr. Das Segment *Material Handling*, zuvörderst sind dies Telesapler und Arbeitsbühnen, trägt den Löwenanteil von 695 Millionen Euro dazu bei, was einer Steigerung um 17 Prozent entspricht.

Der Umsatz von **Deutz** ist in den ersten drei Quartalen um 0,7 Prozent auf 945,5 Millionen Euro gestiegen. Die Kölner verbuchten in dem Zeitraum einen Nettoverlust von 1,2 Millionen Euro. Der Auftragseingang ist auf dem Niveau des Vorjahres. Das Volumen liegt bei 935,3 Millionen Euro.

JLG hat seine vorgeschriebenen Austauschintervalle für Drahtseile und Umlenkrollen von acht auf zwölf Jahre erweitert – vorausgesetzt, die Zahl von insgesamt 7.000 Betriebsstunden wird dabei nicht überschritten. Die erweiterten Intervalle gelten für folgende weltweit erhältlichen JLG-Gelenkteleskoparbeitsbühnen: 600S, 600SJ, 600SC, 600SJC, 601S, 660SJ, 660SJC, 680S, 800S, 810SJ, 860SJ, 1100S, 1100SB, 1100SJP, 1200SJP, 1350SJP, 1500SJ und 1850SJ.

Die Bagger- und Kranhersteller **Kato** und **IHI**, beide aus Japan, haben eine Vereinbarung getroffen, dass alle Anteilsscheine an IHI Construction Machinery von Kato übernommen werden. Der Deal umfasst Raupenkrane und Minibagger von IHI und soll Ende November vollzogen sein. Details und Kaufpreis wurden nicht genannt.

„Die Baukonjunktur läuft gut. Wir rechnen mit einem Umsatzwachstum von 5,5 Prozent auf 106,5 Milliarden Euro für das Gesamtjahr 2016. Für 2017 kann mit einem weiteren Wachstum von 3 Prozent gerechnet werden“, sagt Hans-Hartwig Loewenstein Präsident des **Zentralverbandes Deutsches Baugewerbe**. Aber zuletzt habe sich das Wachstum abgeschwächt.

In den ersten neun Monaten des Jahres konnte **Hiab** insgesamt 779 Millionen Euro Umsatz erzielen. Das entspricht einem Plus von 15 Prozent im Jahresvergleich. Allerdings fällt der Auftragsbestand mit einem Volumen von 258 Millionen Euro um 14 Prozent niedriger aus. Zulegen konnte der schwedische Ladekranhersteller beim Gewinn, und zwar um 55 Prozent auf 106 Millionen Euro.

Genie/Terex AWP hat zwischen Januar und September 2016 rund 1,6 Milliarden Dollar (1,444 Milliarden Euro) umgesetzt. Dies macht ein Minus von elf Prozent gegenüber dem Vergleichszeitraum des Vorjahres. Der Betriebsgewinn sank um über 20 Prozent auf 159,2 Millionen Dollar aufgrund der niedrigeren Umsätze und wegen Restrukturierungskosten. Im 3. Quartal ging der Umsatz um 16 Prozent auf 484,4 Millionen Dollar (438 Millionen Euro) zurück.

In den ersten neun Monaten des Jahres hat **Terex Cranes** 947,5 Millionen Dollar umgesetzt (856 Millionen Euro), das sind über 18 Prozent weniger als im Jahresvergleich. Einem Gewinn von damals 35,8 Millionen steht nun ein Verlust von 41,5 Millionen Dollar entgegen, das sind umgerechnet 37,5 Millionen Euro. Im 3. Quartal gingen die Umsätze um mehr als 25 Prozent auf 282,8 Millionen Dollar zurück und verursachte einen operativen Verlust von 12,1 Millionen Dollar. Das Auftragspolster schrumpfte um 21 Prozent auf ein Volumen von 317 Millionen Dollar.



» Der Gummersbacher Arbeitsbühnen- und Kranvermieter **Ley-Krane** erhält den 1.500sten LTM 1070 von Liebherr. Es handelt sich um einen LTM 1070-4.2 All-Terrain-Kran mit 50-Meter-Hauptausleger, 70 Tonnen Tragkraft, Variobase-Abstützung und Funkfernsteuerung.



» Die Firma Autokran-Dienst **Jaromin** hat im September einen neuen Liebherr-Mobilkran LTM 1250-5.1 übernommen. Der 5-achsige 250-Tonner ersetzt den bisher größten Kran, einen LTM 1200-5.1, im Fuhrpark und ist somit neues Flaggschiff der Firma aus Oberhausen. Den ersten Einsatz hat der Neuzugang in Düsseldorf gefahren.



Entspannte Bühnenwiesn Rund 150 Besucher

Auch in diesem Jahr hat PB Lift-technik wieder zur Bühnenwiesn eingeladen. Rund 150 Besucher kamen. An beiden Tagen wurden Gespräche mit den Ausstellern in entspannter Atmosphäre geführt. Nicht nur PB und Rothlehner waren dabei. Vertreten waren auch Teupen, Niftylift und Haulotte so-

wie die Marken Denkalift, Europe-lift, Falcon Spider und GSR. Zudem informierten die Dienstleister Gossler, Gobert & Wolters, Lift-Manager und Hellenstein-Leasing über ihre Tätigkeit. Der Freitagabend stand – wie immer – im Zeichen des zünftigen Zusammen-



Großauftrag für JCB Fettes Paket

A-Plant, Teil der englischen Firmengruppe Ashtead, hat groß zugeschlagen und beim lokalen Distributor Greenfields 1.200 JCB-Maschinen in Auftrag gegeben. Der Deal hat ein Volumen von 35 Millionen Pfund (39 Millionen Euro). Neben Geländestaplern und Generatoren umfasst die Bestel-

lung auch Erdbewegungsmaschinen. Für A-Plant ist es der größte Einzelauftrag, den das Unternehmen dieses Jahr platziert. 2015 hatten die Engländer bereits 1.500 Einheiten für rund 50 Millionen Pfund bei JCB gekauft. A-Plant hat damit in 25 Jahren mehr als 11.000 JCB-Maschinen erworben.



23 Krane für Flughafen ausbau Großer Einzelauftrag

Wieder einen großen Einzelauftrag konnte Liebherr in der Sparte Turmdrehkrane verbuchen. 23 spitzenlose Obendreher der Bibbacher werden ihre Dienste in Santiago de Chile bei der Erweiterung des Flughafens verrichten.

Alle Turmkrane stammen aus der EC-B-Baureihe. Es handelt sich im Einzelnen um acht 250 EC-B 12 Litronic, sechs 150 EC-B 8 und neun 110 EC-B 6. Diese Flat-Top-Krane werden mit Auslegerlängen von 45 bis 60 Metern und Haken-

höhen von 17 bis 45 Metern arbeiten. Seit Oktober 2015 liefen die Verhandlungen. Dieses Jahr wurde der Vertrag unterzeichnet. Ausschlaggebend sei die Liebherr-Niederlassung direkt in Santiago gewesen, so der Hersteller.



Mietgeräte. Professionell. Europaweit.

zertifiziertes Schulungszentrum

 Baumaschinen	 Arbeitsbühnen	 Teleskoplader	 Minikrane	 Stapler	 Bau & Garten	 Event-Technik	 Lagertechnik
 Licht & Strom	 Connectcars	 Connectquads	 Werkzeuge	 Baugeräte	 Holzhäcksler	 Schulungen	 Gebrauchtgeräte

Vermietung europaweit
kostenlose Miethotline
☎ 0800 092 99 70

www.beyer-mietservice.de



» Lindig Fördertechnik aus Krauthausen bei Eisenach hat die erste Genie Z-60/37FE in Deutschland erhalten. Christina Eckenfelder von Lindig erläutert: „Die Nachfrage nach emissionsarmen Maschinen im 20-Meter-Arbeitshöhenbereich wurde immer größer, da mussten wir reagieren. Die Hybrid-Technologie der Genie Z-60/37FE erschien uns sehr vielversprechend.“

Paket für Accès Industrie

Kleine Snorkel gefragt

Der französische Arbeitsbühnenvermieter Accès Industrie hat ein dickes Paket neuer und größtenteils niederschwelliger Arbeitsbühnen bei Snorkel in Auftrag gegeben. Die Bestellung umfasst fünfzig Pusharound-Scherenbühnen: zehn S3006P und 40 Exemplare der S3010P mit Arbeitshöhen von vier und fünf Metern. Hinzu kommen zehn Elektroscheren. Die ersten Exemplare sind bereits ausgeliefert worden, der Rest soll im Laufe der kommenden Wochen folgen. Pascal Meynard, Geschäftsführer von Accès Industrie, sagt: „Die-



ser Auftrag stellt eine bedeutende Investition in Low-Level-Equipment dar, das sich bei unseren Industriekunden immer größerer Beliebtheit erfreut. Die Einfachheit der Snorkel-Produkte

finden wir beeindruckend, genau wie die innovativen Funktionen, die in den Elektroscherenbühnen zu finden sind. Dazu zählt beispielsweise der ausschwenkbare Wartungsträger.“ <<



» Oil&Steel baut sein Serviceteam in Deutschland aus. Mit Arbeitsbühnentechnik Karsten Bernhard, Land & Bau Kommunalgeräte und Baier Gabelstapler sind drei neue Servicepartner am Start. Bei einem Servicetraining für Arbeits-

bühnen, das der Hersteller bei seinem Vertriebspartner Bauscher in Neustadt an der Weinstraße veranstaltete, wurden die Geräte vorgestellt und die neue Steuerung erläutert.



Paus Anhängerkrane

- Ausfahrlänge bis zu 31 m
- Nutzlast max. 1,6 t



Paus Anhängerbühnen

- Arbeitshöhe bis zu 21 m
- Korblast max. 200 kg



Paus Bauaufzüge

- Förderhöhe bis zu 42 m
- Nutzlast max. 400 kg

Hermann Paus
Maschinenfabrik GmbH
Siemensstr. 1-9
48488 Emsbüren
www.paus.de



Neuheit kommt gut an

Erste TB290 für Belgien

Fünf Exemplare von Ruthmanns neuer 29-Meter-LKW-Bühne TB290 sind im November in Belgien während einer Vorführtour des lokalen Händlers HDW Belux geordert worden. Ein TB290 geht an die Fassadenreinigungsfirma Ultra Clean aus Oostende, die anderen Aufträge wurden von den beiden Vermietern GF Hoogwerkers und Gunco platziert. Mike Van den Bosch, Geschäftsführer HDW Belux, berichtet: „Die Kunden waren schwer beeindruckt vom neuen Maß aller Dinge in der 3,5-Tonnen-Klasse. Hervorgehoben wurden insbesondere die reibungslose Handhabung, die Reichweite und der Gesamteindruck der Maschine.“ Bis die Kunden ihre Maschine in Empfang nehmen können, geht allerdings noch einige Zeit ins Land: Im Juni sollen die ersten Exemplare ausgeliefert werden. HDW Belux will selbst auch einige TB290 „auf Vorrat“ ordern, da das Unternehmen nach den positiven Rückmeldungen auf weitere Bestellungen seitens Vermietern und Endkunden spekuliert. <<



14-facher Hub

Spektakel am Haken

Am Samstag, den 5. November 2016, hat Wagenborg mithilfe von sage und schreibe 14 mobilen Teleskopkranen zwei Rohre unter dem Twentekanaal durchgezogen. Diese Zu- und Abföhrrohre haben eine Länge von mindestens 410 Meter pro Stück und sind Teil des Wärmenetzes in Hengelo, das Privathaushalte und Unternehmen auf nachhaltige Weise beheizen wird. Das warme Wasser, das durch die Rohre laufen wird, stammt vom Chemiekonzern Akzo Nobel in Hengelo. <<

Die Arbeiten begannen am frühen Morgen. Um die Rohre im richtigen Winkel unter dem Twentekanaal durchziehen zu können, mussten die Rohre auf eine Höhe von fünf Metern gehoben werden. Anschließend konnten die Rohre mit einer Geschwindigkeit von 100 Metern pro Stunde verlegt werden. Die Arbeiten wurden um 1 Uhr in der Nacht von Samstag auf Sonntag abgeschlossen. <<



Debru legt sich zwei große LKW-Bühnen von Palfinger zu: eine WT610 und eine WT700, beide aufgebaut auf einem 4-Achs-Chassis von Volvo. Sie bieten 61

und 70 Meter Arbeitshöhe sowie maximal 600 Kilogramm Nutzlast. Debru sitzt in Ter Apelkanaal südöstlich von Groningen unweit der deutschen Grenze. <<

Größter Einzelauftrag für TII

Sarens kauft im großen Stil

Sarens hat im Jahr 2016 selbst angetriebene Modulfahrzeuge im Wert von insgesamt 63 Millionen Euro von Kamag aus der TII-Gruppe erworben. Sie werden benötigt, um den Transport und die Endmontage von Anlagenmodulen des riesigen Ölfelds von Tengizchevroil (TCO) in Kasachstan mit einem Volumen von 36,8 Milliarden US-Dollar zu bewerkstelligen. Sarens hat unter anderem selbst angetriebene modulare Plattformwagen mit einer Ausgangsleistung von 1.060 PS vom Typ Kamag K25 sowie modulare Trailer Kamag K24 gekauft. Das Unternehmen erweitert seine Flotte selbst angetriebener Fahrzeuge somit auf über 2.000 Achslinien der TII Group. Sarens erhielt den Zuschlag für den Auftrag, die Module vor Ort in Kasachstan abzuladen, zu lagern, zu stapeln und zu ihren jeweiligen Standorten zu transportieren. Das Ausmaß dieses Projekts ist gewaltig, was sich auch in der großen Bandbreite technischer Herausforderungen widerspiegelt. Für Sarens ist das Ganze das größte Projekt in der Firmengeschichte, für die TII Group der größte Einzelauftrag wiederum ihrer Geschichte. Die Aggregate lassen sich in vier einzelne Einheiten aufteilen und können so später in die Flotte von Sarens integriert werden. <<

Großes JLG-Paket

Brand Feuer und Flamme

Brand Energy & Infrastructure Services kauft 49 neue JLG-Arbeitsbühnen beim lokalen Distributor Riwal. Die Bestellung umfasst eine große Auswahl an Gelenkteleskopen, darunter die 14- und 24-Meter-Modelle 450AJ und 800AJ wie auch einige „Premiumscheren“ vom Typ 2032ES und oben-dreieckig-batteriegetriebene Geländescherebühnen des Typs 3369LE mit 12 Metern Arbeitshöhe. Vor anderthalb Jahren hatte Brand bereits 40 JLG-Maschinen geordert. Die Maschinen sind mit dem GPS-fähigen Track & Trace-Telematiksystem ausgestattet, das auch Ferndiagnose und Nutzerdatenübertragung bietet. Die Dieselmodelle sind zudem mit einem Partikelfilter ausgerüstet. <<



LÖSUNGEN FÜR ALLE HERAUSFORDERUNGEN IM HÖHENZUGANG

2017
AMSTERDAM
2. - 4. MAI

Internationale Fachmesse
für Hebebühnen

Sichern Sie sich **FREIEN** Eintritt!
www.apexshow.com



Gesponsert von:

access
INTERNATIONAL

In Zusammenarbeit mit:

IPAF

khl

Finden Sie uns auf



**NEU im Vermietprogramm:
ELEKTROLADEKRAN PK 53002-SH**

SYSTEM LIFT
HOFFMANN
ARBEITSBÜHNEN · STAPLER · KRANE

10,4 t bei 4,4 m Ausladung
33 m Hakenhöhe
28 m seitliche Reichweite mit Fly-Jyp

Direkt zum Technischen Datenblatt

PS: einziger in Süddeutschland! Wir vermieten bundesweit!

Arbeitsbühnen Hoffmann GmbH
Mannheimer Str. 140a
68753 Waghäusel
Tel: 07254/95 88 10
www.arbeitsbuehnen-hoffmann.de



» Für die Firma Aller-Weser Technik ist Verlässlichkeit wichtig. Das Unternehmen aus Verden an der Aller hat bei Palfinger gleich drei WT 300 geordert. „Wir hatten bisher eine WT 300 im Portfolio und damit sehr gute Erfahrungen gemacht“, begründet Geschäftsführer Harm Wortmann seine Kaufentscheidung. Ein zuverlässiges Gerät, das seine Kunden schätzen – vor allem den stabilen Fahrkomfort des Stahl-Auslegersystems.



» Schmid Hebebühnenverleih aus Haimhausen hat seinen ersten Anhängerkran in Betrieb genommen. Es handelt sich um einen AHK 30/1500 von Böcker mit einer maximalen Hakenhöhe von 30 Metern, einer Nutzlast von 1.500 Kilogramm und einer Reichweite von bis zu 25 Metern. Der erste Anhängerkran im Mietpark soll die Einsatzgebiete der vorhandenen Minikrane erweitern, so das Unternehmen.

OIL & STEEL
AERIAL PLATFORMS

k.niemes@bauscher-neustadt.com
Mobil: 0172 - 4 62 06 92
Klaus Niemes

Kompakt und flexibel
Hochwertige Komponenten wie MOBA-Steuerung, KTL-Beschichtung, Hawe-Ventile und Edelstahlschrauben und -Bolzen sind perfekt für die Vermietung. Die im Korbarm verlegten Energie- und Hydraulikleitungen, sorgen zusätzlich für mehr Sicherheit und verhindern Beschädigungen.

BAUSCHER
Miet & Vertriebs GmbH & Co. KG
Im Altenschemel 4
67435 Neustadt
Tel.: 0 63 27 - 97 25 0
www.bauscher-neustadt.com
DEUTSCHER GENERALIMPORTEUR VON OIL & STEEL ARBEITSBÜHNEN



» In Petersberg vor den Toren Fuldas hat der Arbeitsbühnenvermieter Möller Manlift Mitte Oktober sein 6.000 Quadratmeter großes neues Betriebsgelände eingeweiht. Zur Eröffnung kamen rund 90 Gäste, um mit Geschäftsführer Andreas Möller anzustoßen.



Maltech-Neubau in Wien

Geparkt wird auf dem Dach



Maltech Arbeitsbühnen aus Salzburg hat mit ihrer Wiener Filiale den neuen Standort in der Laxenburger Straße 246B bezogen. 4,2 Millionen Euro

hat sich das von Gregor Klopff und Thomas Kumposcht geführte Unternehmen den Neubau kosten lassen. Seit Ende Oktober werden die Kunden von dem 10.000 Quadratmeter umfassenden neuen Betriebsgelände aus betreut. Der Vorlauf für den Neubau der Wiener Niederlassung war nicht unerheblich: Ein knappes Jahr zog sich das Genehmigungsverfahren hin, anschließend wurde neun Monate lang gebaut. Da der alte Standort viel zu wenig Platz bot, entschied sich

das Salzburger Familienunternehmen für einen Neubau. Das neue Areal bietet genügend Platz für eine großzügige moderne Werkstatt sowie „optimal organisierte Büroflächen“, damit sich Kundenanfragen reibungslos und schnell abwickeln lassen und die Mitarbeiter gut aufgehoben sind. Pfiffiger Kniff: Um die Grundfläche optimal auszunutzen, wurden die Parkplätze für die Mitarbeiter auf das Dach des Büro- und Werkstattgebäudes verlegt. Ein weitere Besonderheit: Die Reinigung der Arbeitsbühnen und Stapler erfolgt nicht mit Trinkwasser, sondern mit Regenwasser. Und das Aufladen der batteriebetriebenen Geräte geschieht zumindest in Teilen durch eine Photovoltaikanlage. <<



Das Rosenbauer Werk II in Leonding wurde als ‚Smart Factory‘ und ‚Efficient Factory‘ ausgezeichnet und wurde insgesamt Zweiter. Experten des Fraunhofer-Institutes prüfen bei dem Wettbewerb die beteiligten

Betriebe auf Herz und Nieren. In dem Werk fertigt Rosenbauer seit 2014 das Flughafenlöschfahrzeug Panther sowie das Kommunalfahrzeug AT auf zwei synchronisierten Fertigungslinien. <<



Einsatz im Tessin

Macht den Abfluss frei



Im Tessin arbeitet gegenwärtig ein 130-Tonnen-Hydroseilbagger von Liebherr. Seine Aufgabe ist es, den Abfluss eines Stausees des Lago-di-Luzzone-Staudamms von abgelagerten Sedimenten zu befreien. Dafür ist die auf eine Barge montierte Maschine mit einem eigens konstruierten mechanischen Zweischalengreifer ausgestattet. Seit Anfang die-

ses Sommers ist mit dem HS 8130 HD schon am Buddeln. „So soll zukünftig ein ungehinderter Zufluss der Wassermengen zum Kraftwerk der Tessiner Ortschaft Olivone gewährleistet werden“, erklärt Andrea Baumler, Vorstandsmitglied der Maggia Kraftwerke AG. Insgesamt handelt es sich dabei um 125.000 Kubikmeter Material. <<

HANSA FLEX

Systempartner für Hydraulik



Hydraulik-Sofortservice – 24h sofort vor Ort

Unsere 280 Einsatzfahrzeuge des Hydraulik-Sofortservice sind rund um die Uhr für Sie im Einsatz. Bei einem Maschinenausfall werden alle Arbeiten direkt ausgeführt – persönlich, schnell und zuverlässig. Mit unserer flächendeckenden Fahrzeugflotte sind wir sofort vor Ort – ein Anruf genügt: 0800 77 12345.



24h Hydraulik Service
0800 77 12345



Online-Shop
hansa-flex.com/shop



Ihr Weg zu uns
hansa-flex.com/app



» Zwei GSR E1789T hat Kreuzberger vom deutschen Händler Rothlehner in Empfang genommen. Das Familienunternehmen um die Geschäftsführer Dirk, Sina und Marc Kreuzberger schätzt die bewährte Einfachheit und die

geringe Störanfälligkeit der vollhydraulischen Geräte bei gutem Preis-Leistungsverhältnis, wie es heißt. Seine erste GSR-Bühne hatte Dirk Kreuzberger übrigens bereits Mitte der 90er Jahre erworben.



IPAF Focus

Juroren bekanntgegeben

Die International Awards for Powered Access (IAPAs) 2017 werden am 4. April 2017 in London verliehen. Die unabhängige Jury besteht aus Andy Studdert, CEO von NES Rentals (USA) und Präsident der IPAF, Eline Oudenbroek, Geschäftsführerin von Holland Lift, Kai Schliephake, Geschäftsführer von PartnerLift, sowie dem britischen Urgestein Mike Evans und Rick Mustillo, Gründer von Kookaburra Equipment Sales und Präsident des australischen Verbandes „Elevating Work Platform Association“. Als nicht stimm-

berechtigter Vorsitz ist Euan Youdale, Redakteur des Magazins *Access International*, mit dabei. „Die IAPAs würdigen Best Practice und Innovationen in der gesamten Arbeitsbühnenbranche, und ich freue mich, dass dieses Gremium aus unabhängigen Fachleuten über die Vorschläge für 2017 entscheidet“, erklärt Tim Whiteman, CEO und Geschäftsführer der IPAF. Vorschläge können ab jetzt eingereicht werden, und zwar in 13 Kategorien. Weitere Informationen unter www.iapa-summit.info



Zwei neue Technikreferenten

IPAF hat zwei Technikreferenten eingestellt und so die Technik- und Sicherheitsabteilung ausgebaut. Harald Fries, der seinen Sitz in der Schweizer IPAF-Niederlassung in Basel hat, ist Elektroingenieur mit einem Hintergrund in Sicherheitsverfahren. Er spricht deutsch, englisch und französisch.

Rupert Douglas-Jones, ein erfahrener Hubarbeitsbühnen-Trainer, hat seinen Sitz in der IPAF-Zentrale in Großbritannien. Beide unterstehen IPAFs Technik- und Sicherheitsreferenten Chris Wraith. Die IPAF Technik- und Sicherheitsabteilung ist erreichbar unter technicalofficer@ipaf.org



IPAF Deutschland
Alter Schulhof 7
D-28717 Bremen
Tel.: 0421 6260310
Fax: 0421 6260321
deutschland@ipaf.org

IPAF Moss End Business Park
Crooklands, Cumbria LA7 7NU, UK
Tel.: +44 (0)15395 66700
Fax: +44 (0)15395 66084
info@ipaf.org · www.ipaf.org

IPAF-Basel
Dufourstrasse 11
CH-4052 Basel, Schweiz
Tel.: +41 (0)61 227 9000
Fax: +41 (0)61 227 9009
basel@ipaf.org



ISOLI

Komplette Palette LKW-Arbeitsbühnen
von 14 bis 36 Meter



In das Beste investieren

Mehr auf www.isoli.com



TCN24
TransCraneNet

search

find

contact

TCN24
TransCraneNet

Das Webportal für Hebe- & Transportlogistik

Suchen Sie in einem Radius und finden Sie neue Aufträge für Ihre Krane oder stellen Sie Ihre Arbeit ein!

Auch Ihre freien Fahrzeuge können Sie melden, damit diese europaweit angefragt werden können. Wir haben das größte Transportlogistik-Netz: Krane, Aufträge, LKWs, Frachten, Unternehmen und Gruppen...

ALLES AUS EINER HAND mit TCN24 und das wenn gewünscht schnittstellenoptimiert.

Tel: +49 89 121 400 897 Email: hello@tcn24.com
 Tel: +49 89 121 400 897 Email: hallo@tcn24.com
 Tel: +34 976 364 440 Email: hola@tcn24.com
 Tel: +41 81 588 08 34 Email: gruezi@tcn24.com
 Tel: +33 367 880 081 Email: bonjour@tcn24.com
 Tel: +351 30 880 508 0 Email: ola@tcn24.com

www.tcn24.com