



In tiefster Trauer müssen wir mitteilen, dass unser Geschäftsführer Thomas Wiesbauer verstorben ist.

Dieser Schicksalsschlag trifft uns, die Familie Wiesbauer, die Belegschaft und das Unternehmen sehr hart.

Thomas war seit über 30 Jahren in der Geschäftsleitung des Unternehmens tätig und ist mit verantwortlich, dass Wiesbauer zu dem wurde, was es heute ist.

Der plötzliche Tod hinterlässt eine große Lücke in der Familie, im Unternehmen und natürlich in all unseren Herzen.



Familie Wiesbauer und das Team Wiesbauer



LIQUIDE BLEIBEN, NACHHALTIG WERDEN

Über Möglichkeiten der Liquiditätssicherung und Nachhaltigkeit durch Leasing berichtet Regine Kaufmann, Vertriebssteuerung/Marketing der Firma Südleasing in Stuttgart, im Gastbeitrag.

Da die Anschaffung von Baumaschinen mit hohen Investitionen verbunden ist, finanzieren immer mehr Firmen ihre Objekte über Leasing. Denn Leasing schont die Liquidität und die Bilanzstruktur, die Kosten sind genau kalkulierbar, und die Betriebsausstattung bleibt auf dem neuesten Stand. Finanzielle Beweglichkeit ist mehr denn je erfolgsentscheidend.

Unsere Wirtschaft wird nicht nur durch die globalen Herausforderungen Digitalisierung, Nachhaltigkeit und Klimaschutz von gravierenden Einflüssen bestimmt. Derzeit führen Corona-Pandemie und Ukraine-Konflikt zu massiven Lieferproblemen und Kostenexplosionen. All das erfordert eine immer höhere Anpassungsfähigkeit von den Unternehmen und hat große Auswirkungen auf deren Investitionsverhalten. Vom Wandel können Unternehmen nur profitieren, wenn sie technisch agil und schlank darauf eingestellt sind und die zur jeweiligen Nachfrage passenden Maschinen und Dienstleistungen bieten können. Darum werden starre Kredite nach dem Prinzip „nutzen statt besitzen“ durch flexiblere Leasing- und Mietkaufösungen ersetzt. Mehr als drei Viertel aller Unternehmen beziehen Leasingoptionen bei Finanzierungsentscheidungen in Betracht.

Saisonale Schwankungen ausgleichen

Die Südleasing arbeitet bereits seit Jahrzehnten mit großen, weltweit agierenden Herstellern sowie deren Händlern und Kunden zusammen. Dadurch verfügen wir über das nötige Knowhow, um Finanzierungslösungen anzubieten, die optimal auf die Baubranche zugeschnitten sind. So können beispielsweise saisonale Schwankungen, die die Auftragslage beeinflussen und schnell Liquiditätslücken entstehen lassen, über eine besondere Ratengestaltung ausgeglichen werden. Auch die zu Laufzeitbeginn zur Zahlung fällige Mehrwertsteuer bei Mietkaufverträgen kann gestundet und so die Liquidität bei neuen Investitionen zusätzlich geschont werden.

Dem Hersteller oder Händler bietet die Südleasing das Vertriebsleasing für die Absatzfinanzierung an. Von Vorteil für den Hersteller oder Händler dabei ist, dass er den vollen Kaufpreis bei der Lieferung seines Produkts an den Kunden erhält. Mögliche Risiken aus der Beziehung zum Endkunden gehen auf die Südleasing über. Das Angebot von zusätzlichen Serviceleistungen wie zum Beispiel Wartungsverträgen erhöht zudem die Kundenbindung durch fortlaufenden Kundenkontakt.

Zusätzliche Liquidität durch *sale-and-lease-back*: Der nachträgliche Verkauf eines Objektes aus dem eigenen Anlagevermögen und anschließende Rückkauf als Mietkaufobjekt ist ein erprobtes Instrument zur effektiven Liquiditätsschöpfung und Überbrückung in wirtschaftlich angespannten Zeiten. Das freigesetzte Kapital kann von Unternehmen verschiedentlich verwendet werden.

Klimaneutrale Finanzierungen

Um ihren Kunden eine vergleichsweise einfache Möglichkeit zu bieten, den Unternehmensalltag nachhaltiger zu gestalten, hat die Südleasing als deutschlandweit erste Universal-Leasinggesellschaft einen klimaneutralen Leasingvertrag entwickelt. Dabei werden die CO₂-Emissionen, die beim Betrieb von Maschinen oder Anlagen anfallen, hochgerechnet und in Euro umgewandelt. Der ermittelte Betrag wird in anerkannte Klimaschutzprojekte investiert. Dadurch werden die CO₂-Emissionen ausgeglichen und der Betrieb der geleasten Objekte klimaneutral. Die Maschinen erhalten dafür ein Zertifikat plus einen Aufkleber, der ihre Klimaneutralität bestätigt.

Da das Bewusstsein für eine saubere Umwelt auf Seiten der Kunden, Partner und Auftraggeber immer stärker steigt, kann Klimaneutralität zu einem entscheidenden Auswahlkriterium bei der Auftragsvergabe und der Auswahl der Vertragspartner werden. ■

SÜDLEASING

Oliver Mozer ist Bau- und Schwerlast-Experte bei der Südleasing GmbH



→ Die „SüdLeasing GmbH“ ist eine der größten herstellerunabhängigen Leasinggesellschaften Deutschlands. Seit über 50 Jahren am Markt, ist der Anbieter mit 21 Standorten bundesweit vertreten. Er ist eine hundertprozentige Tochter der Landesbank Baden-Württemberg (LBBW).