

Besuchen Sie uns:
Stand: 9 / 217



Ihr Fachhändler
für DE / AT

MINIKRANE

GLASSAUGER

ARBEITSBÜHNEN

PERSONENLIFTE

ZWEIWEGETECHNIK

SCAN ME



Kunze GmbH DE
DE-83052 Bruckmühl

Kunze AT GmbH

AT-8561 Söding St. Johann
www.kunze-buehnen.com

KUNZE



PTK 31 live
erleben:

Halle 7
Stand 335

PTK 31 – der Anhänger-
kran für jeden Einsatz

- fahrbar mit BE-Führerschein
- nur 1,99 m Durchfahrbreite
- bis zu 1.600 kg Nutzlast
- in 5 Minuten einsatzbereit
- alle Funktionen über Funkfernbedienung steuerbar
- Qualität Made in Germany



Jetzt anfragen!

QR-Code scannen
und Mail abschicken.



HOEFLON®

Der präziseste Kran.
Geeignet für jede Arbeit.

Dach und Holz
5-8 März, Stuttgart
Stand 9.221



Erhalten Sie Ihr
Ticket hier

Fensterbau Frontale
19-22 März, Nürnberg
Stand 3A-204



Erhalten Sie Ihr
Ticket hier

hoeflon.com
sales@hoeflon.com
+31 342 400 288

Hoeflon. Good job.



XCMG DRÜCKT AUFS PEDAL

Mit XCMG steht der nächste chinesische Hersteller in den Startlöchern, um den europäischen Markt zu erobern. Einfach nur „der nächste Chinese“? Aus Krefeld berichtet Alexander Ochs.



Sales Direktor DACH Thomas Dohmen (M.), umrahmt von den Marketingmitarbeitern Raymond Zhou (L.) und Yifang Yuan (r.)

Die Meldungen aus den letzten Jahren klingen ähnlich, und selbst die Firmennamen ähneln sich: LGMG, CFMG, XCMG. Kein Zweifel, das chinesische Interesse am lukrativen europäischen Markt mit seinem Filetstück Deutschland wächst und wächst. Nach Zoomlion (Wilbert, 2018), Sinoboom (in zwei Anläufen: 2014 und 2018) und LGMG (ebenfalls 2018) hat in der Welt der Krane und Arbeitsbühnen ein weiterer Akteur seine Fühler in Richtung Europa ausgestreckt.

Auch die Herangehensweise der Akteure aus dem Reich der Mitte verläuft in der Regel nach dem gleichen Muster: Maschinen exportieren und an die CE-Anforderungen anpassen, erfahrenes Personal

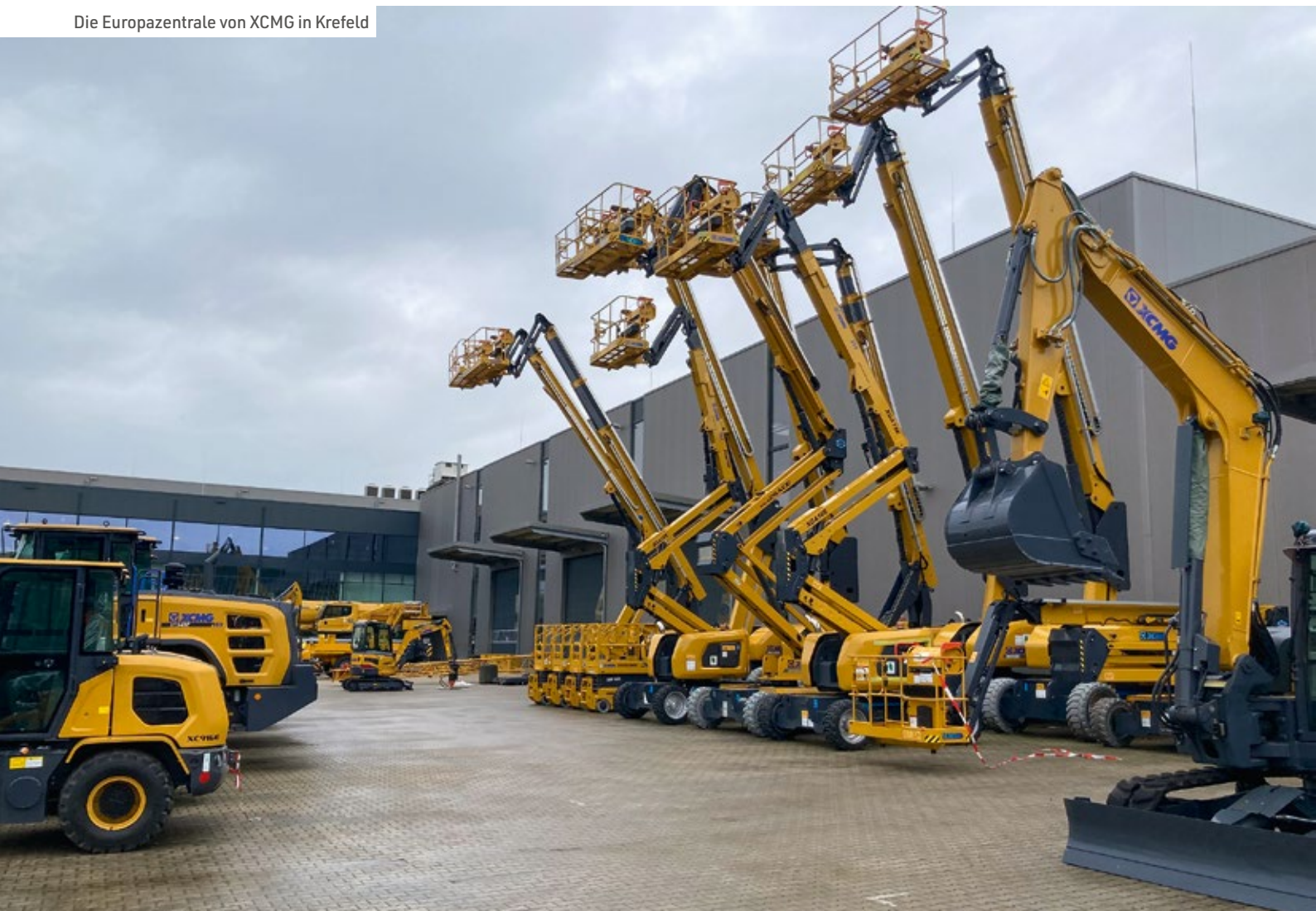
von vor Ort einstellen, Sales & Support aufziehen, sprich ein Netz von Vertriebs- und Servicepartnern etablieren. Eine Aufgabe, an der schon so mancher gescheitert ist. Zu den Hauptherausforderungen gehört neben knappem Fachpersonal und allen anderen Unbilden, die derzeit kursieren, auch der Knowhow-Transfer, das Führen gemischt-kultureller Teams mit unterschiedlichen Sprachen und vieles mehr.

Wer oder was ist XCMG?

Die vier Buchstaben stehen für *Xuzhou Construction Machinery Group*, ein chinesischer Baumaschinenkonzern, der 1943 gegründet wurde und seinen Sitz in Xuzhou im Osten Chinas hat. Dieser entwickelt, produziert und vertreibt seit 32 Jahren Baumaschinen wie Arbeitsbühnen, Krane, Radlader, Hafenequipment sowie Erdbewegungs- und Straßenbaumaschinen – und ist, gemessen am Umsatz, seit 2021 der größte Kranhersteller weltweit. Und in 188 Ländern aktiv.

Bereits 2011 und 2012 ist XCMG in den europäischen Markt eingestiegen, als es erst den Antriebstechnikspezialisten Fluitronics und dann den deutschen Betonpumpenhersteller Schwing übernommen hat. Im selben Jahr wurde der Grundstein gelegt für die Europazentrale des Konzerns mit einem Jahresumsatz von damals rund 10 Milliarden

Die Europazentrale von XCMG in Krefeld



US-Dollar. Das Unternehmen nannte diesen Schritt „bedeutsam“, denn erstmals hat XCMG ein Forschungszentrum außerhalb Chinas errichtet. Rund 50 Millionen Euro wurden in Krefeld investiert. „Die XCMG Europe GmbH mit Sitz in Krefeld fungiert bei unserer Mission als europäischer Hauptsitz und internationale Investitionsplattform von XCMG“, heißt es. Drei weitere Firmen sind dort angesiedelt: XCMG European Sales & Services (kümmert sich um Verkauf & Service), XCMG Research Center (Forschung & Entwicklung) und XCMG Purchasing Center (Einkauf). Zudem unterhält XCMG ein Ersatzteilzentrum in Tönisvorst vor den Toren Krefelds.

Branchenkennner geholt

Seit rund zwei Jahren verstärkt XCMG seine Präsenz, insbesondere im Bereich der Krane und Arbeitsbühnen. So wurden Anfang 2022 die niederländischen Arbeitsbühnen-Branchenkennner Hans Aarse und Edwin van de Laar eingestellt. Im Februar 2023 folgte Thomas Dohmen, zuvor langjähriger Sales Manager beziehungsweise Sales Direktor bei Haulotte Deutschland, dem Ruf. Seine Mission: Vertriebsstrukturen etablieren und die Marke im Markt bekanntmachen. Bislang konnte er mit seinen Kollegen etwa 300 Maschinen für 2,5 Millionen Euro in den DACH-Ländern an den Mann und die Frau bringen. In der gesamten EU dürften es so um die 1.000 Stück sein für rund 14 Millionen Euro. Und dank seines Netzwerks hat Thomas Dohmen, der begeisterte Kölner und Rheinländer, weitere namhafte Vermieter als Käufer in petto.

Ein eigenes Team im hochmodernen Entwicklungszentrum in Krefeld entwickelt und optimiert Lösungen in den Bereichen Hydraulik, Getriebe, Antriebssysteme, Elektronik und Software sowie Steuerungstechnik. Das unterscheidet XCMG von vielen anderen chinesischen Herstellern, hebt Thomas Dohmen hervor. Einfach Stahl und

Gummi für kleines Geld rausballern, das reiche nicht. Da ist es umso bemerkenswerter, dass XCMG eine große Modelloffensive plant und in den kommenden Monaten mindestens zwei Dutzend neue Modelle auf den Markt bringen will. „Wir und das Headquarter haben hohe Erwartungen in Bezug auf den deutschen Markt“, erklärt Marketingmanager Raymond Zhou. „In den kommenden zwei Jahren wollen wir hier zu den Top3-Playern gehören.“

Bislang umfasst das Portfolio im Bühnenbereich neun Scherenmodelle mit 6 bis 18 Metern – sowohl Elektro als auch Geländemodelle – plus zwei Raupenscheren, Vertikalmastbühnen mit 8 bis 12 Metern, Gelenkteleskope von 12 bis 26 Meter sowie Teleskopbühnen mit Arbeitshöhen bis 70 Meter. Letzteres ist übrigens Weltrekord.

Die klassischen 12-, 14- und 16-Meter-Elektroscheren XG1212AC, XG1412AC und XG1614AC bieten 320 Kilogramm Korblast, auf dem 90-Zentimeter-Plattformausschub noch 115 Kilogramm. Dabei bringen die Modelle selbst zwischen drei und 3,6 Tonnen auf die Waage. Die Geländescheren mit 15 und 18 Meter Arbeitshöhe wuppen 700 Kilogramm bei einem Gewicht von 7,6 und 8,3 Tonnen.

Im Kranbereich wurde auf der GIS im Oktober mit dem XCA130E ein fünfsachsiger ALL-Terrain-Kran auf fünf Achsen mit 130 Tonnen Tragfähigkeit und 62-Meter-Ausleger gezeigt. Ebenso der Geländekran XCR-55L5E mit 55 Tonnen Traglast und einem 43,6 Meter langen Ausleger.

Zuletzt hat XCMG 7,5 Milliarden Euro umgesetzt und seinen Exportanteil erstmals auf 45 Prozent hochgeschraubt. In kurzer Zeit dürfte mehr als die Hälfte auf das internationale Geschäft entfallen. Der DACH- und der europäische Markt werden, so viel ist zu erwarten, sicherlich ihren Teil dazu beitragen. ■



Ein Teil des Teams



Der Hybridmobilkran XCA 130_E



Blick in den Showroom